EUROPEAN BROKERS ASSICURAZIONI A member of GBN

Convenzione riservata ai Soci SIMFER

Carissimi Soci,

in un contesto attuale che vede i medici sempre più spesso coinvolti in richieste di risarcimento inerenti la loro attività, anche visto il difficile momento che stiamo vivendo legato alla pandemia , crediamo che la certezza di mantenere indenne la propria stabilità economica diventi un elemento imprescindibile per la Vostra tranquillità professionale e nella vita di tutti i giorni.

European Brokers Srl, specialista del settore sanitario, ha messo in campo la propria consolidata reputazione nei confronti delle Compagnie di Assicurazioni, ottenendo per Voi soluzioni specifiche, a condizioni e premi riservati ed estremamente interessanti.

Queste offerte, frutto di un'attenta analisi delle reali necessità del settore, rappresentano un punto fermo in termini di rapporto costi/garanzie e ottimizzano al massimo l'impegno economico del medico.

Un solo esempio, polizza Colpa Grave con retroattività decennale, senza franchigie o scoperti, ad € 280,00 annui. Una soluzione che non ha confronti sul mercato, di sola nostra esclusiva distribuzione.

Contattateci per ottenere un preventivo personalizzato, siamo a Vs disposizione:

- Cristiana De Carolis cristiana.decarolis@gmail.com
- Raffaello Allegretti raffaello.allegretti@ebrokers.it

Oppure al numero telefonico fisso della Unit Medical Malpractice di European Brokers Srl 010.8971511 dal lunedì al venerdì dalle ore 14 alle ore 17

link ai Premi e allecondizioni della Convenzione

EBA – Company Profile

Documento Riservato

EUROPEAN BROKERS

ASSICURAZIONI

1 CHI SIAMO

"Solo chi ha un obiettivo da raggiungere ha davanti a se' una strada da percorrere"

CHI SIAMO

Un punto di riferimento nella mediazione assicurativa unico nel suo genere, in grado di fornire a tutti i propri clienti servizi ad alto valore aggiunto in perfetta sintonia con le dinamiche evolutive del mercato e con la loro ricerca di soddisfazione.
European Brokers Assicurazioni è la risposta concreta ad un bisogno di rinnovamento di settore, ad un forte sentimento di insicurezza e disorientamento di fronte all'abbondanza di offerte, ad un'esigenza sempre più forte di professionalità e indipendenza.

MISSION

Investire ogni giorno ingenti energie e risorse per edificare una nuova cultura assicurativa;
Coinvolgere i nostri clienti nella scelta dei prodotti più adatti alle proprie esigenze;
Accrescere la nostra società utilizzando il lavoro di squadra;
Conservare valori e rapporti umani;
Comunicare costantemente con i nostri stakeholders;
Ricercare la "qualità totale" in ogni fase del nostro servizio;
Innovare processi e prodotti sia in modo radicale che incrementale;

VISION

Riteniamo che il broker abbia un ruolo fondamentale nell'attuale processo di ristrutturazione del settore assicurativo: è la risposta concreta ad un'esigenza di professionalità e serietà ed un tramite essenziale nel rapporto tra Cliente e Compagnia.

Non vendiamo polizze ma soluzioni ai bisogni di sicurezza.
Non ci limitiamo all'analisi dei contratti ma estendiamo il nostro lavoro e la nostra consulenza a qualunque aspetto sia legato alla gestione del rischio.

VALORI

Clienti: sono il nostro più grande valore.
Eccellenza: la nostra organizzazione è protesa ad un miglioramento continuo.
Innovazione: anticipare le esigenze cercando di prevedere
Collaboratori: stimolare le doti di professionalità
Responsabilità: ci assumiamo in modo consapevole a livello personale e professionale le conseguenze delle nostre scelte.
Comunicazione: è l'elemento chiave della nostra strategia aziendale

"Se esiste un rischio noi ti aiutiamo a neutralizzarlo".

ASSOLOMBARDA Confindustria Milano Monza e Brianza · AIBA · UNINDUSTRIA Unione degli Industriali e delle Imprese di Roma · Frosinone · Rieti · Viterbo · iLlca Italian Lloyd's Correspondents Association · ASSILEA Associazione Italiana Leasing · TÜV AUSTRIA

I nostri numeri

"Il valore di un risultato sta nel percorso per raggiungerlo"

2005

Fondazione di EBA

CRIBIS Prime Company

RATING AZIENDA

FAILURE SCORE AZIENDA

Il Sole 24 ORE statista

LEADER DELLA CRESCITA 2020

Portfolio

- 130 mln € premi intermediati
- 9,4 mln € di ricavi complessivi
- > 20.000 contratti in gestione
- > 1.500 imprese in portafoglio
- > 350 Intermediari su tutto il territorio nazionale (Div. Wholesale)

Mercato

- > 300 Mandati da Primarie Compagnie
- > 60 Primari Gruppi Assicurativi Internazionali Rappresentati
- Lloyd's Broker, Lloyd's Coverholder, Lloyd's Correspondent
- 3 siti web B2C dedicati alla vendita on-line di prodotti assicurativi
- 1 sito web B2B
- EBA è autorizzata ad operare in Regime di Stabilimento in UK – Regno Unito
- EBA è autorizzata ad operare in LPS nei seguenti Stati: Spagna, Portogallo,Francia, Austria, Romania, Malta, Germania

Dove Operiamo (Italy)

"Building the future "

Sedi EBA

Roma – Via Ludovisi 16
Milano – Piazzale Susa 1

Cagliari – Piazza Costituzione 2
Genova - Piazza della Vittoria, 15
Napoli – Via Marina 20
Palermo – Via della Libertà 201
Perugia - Via Mario Angeloni, 62
Pescara – Via Venezia 7
Roma 2 – Via Val Cannuta 50,52
Sassari – Via Don Minzoni 30
Sorrento - Via degli Aranci, 99
Torino – Via Stampatori 21
Viterbo – Via Antonio Pacinotti 17,19

European Brokers è presente in tutta Italia con una rete di oltre 300 intermediari che coprono i principali Comuni della Penisola

WEB

www.ebrokers.it

www.facebook.com/europeanbrokersassicurazioni

https://it.linkedin.com/company/european-brokers-assicurazioni

www.twitter.com/europeanbrokers

https://www.instagram.com/europeanbrokers/

London Market & Global Presence

GBN

EBA è tra i principali soci di GBN, Global Broker Network con sede negli United States of America a Chicago e sede per l'Europa in Londra.

GBN è un global insurance network, presente in 142 Paesi con oltre 18 miliardi di premi sottoscritti, considerato tra le principali realtà internazionali indipendenti;
GBN ha al proprio interno una società controllata che svolge la funzione di Lloyd's Broker e Lloyd's Coverholder sotto lo Pseudonym(s) / Lloyd's Number(s) CGS /1089

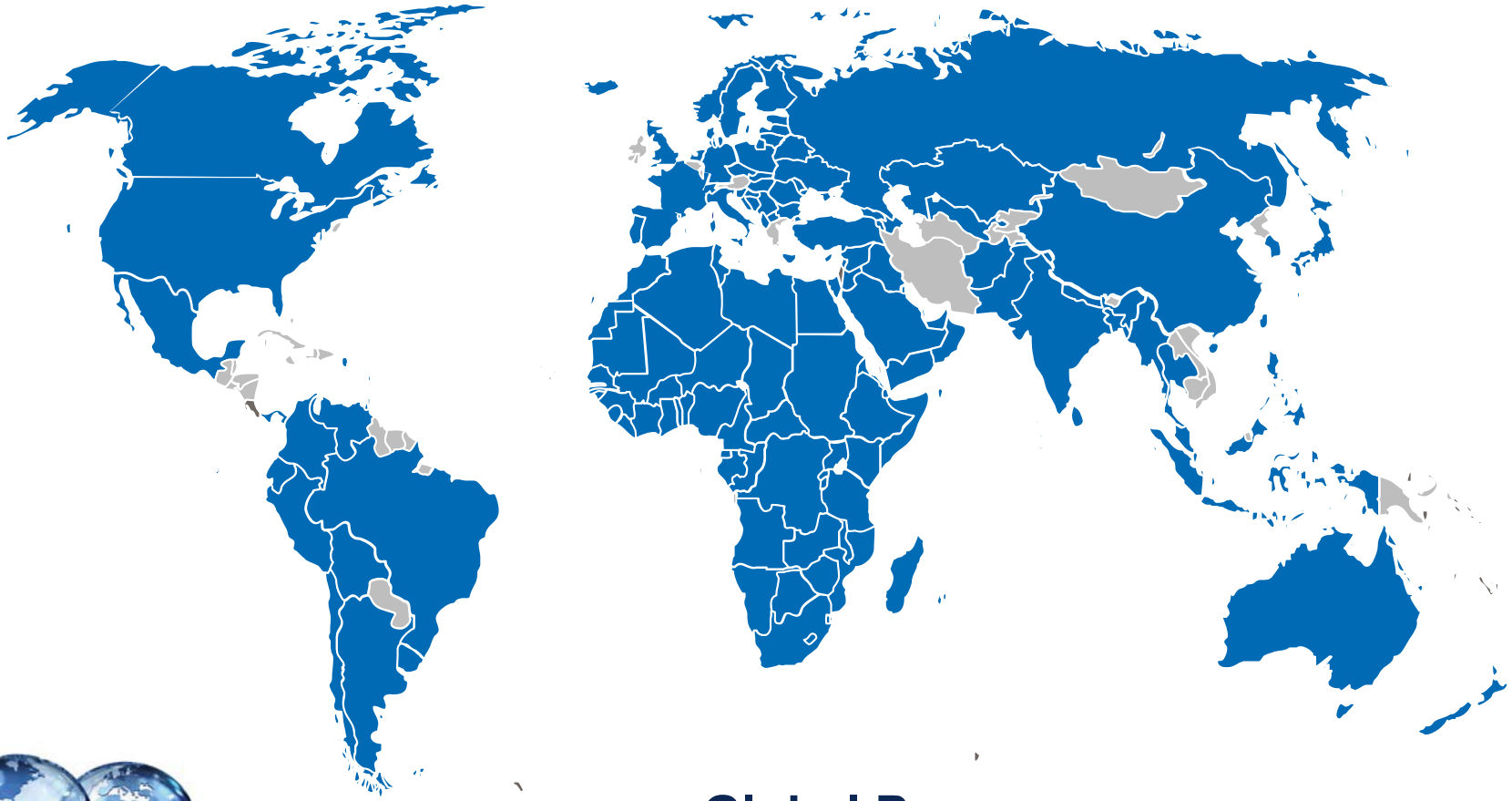
EBA London Headquarter:
Boundary House, 7-17 Jewry St

LLOYD'S

Global Broker Network Ltd T/A GBN Underwriting is an Appointed Representative of Crescent Global UK Ltd which is authorised and regulated by the Financial Conduct Authority, with registration number 05826887

EUROPEAN BROKERS
ASSICURAZIONI

GBN



Global Presence

- GBN Broker Members
- GBN African Service Desk
- No Service

June, 2015

Cassa di Assistenza Sanitaria WELFLIFE

La Cassa di Assistenza WELFLIFE persegue la finalità principale di promuovere, realizzare ed erogare a favore dei propri Beneficiari prestazioni assistenziali a carattere sociale e/o sanitario. La Cassa di Assistenza:

- È regolata da un proprio Statuto e da un proprio Regolamento
- Risponde all'Assemblea dei Soci
- È gestita da un Consiglio di Amministrazione
- Si avvale di EUROPEAN BROKERS quale broker di riferimento
- E' iscritta all'anagrafe dei Fondi Sanitari

Il fondo WELFLIFE è stato costituito come Associazione senza fini di lucro e si avvale di professionisti con esperienza pluriennale e know how specifico nell'assistenza sanitaria e nella copertura dei rischi assicurativi.

WELFLIFE opera nel mercato proponendo sia opzioni standard, sia soluzioni customizzate alle specifiche esigenze di Aziende o Enti. Nell'ambito delle coperture standard viene offerta una ampia gamma di opzioni salute, modulate in funzione delle prestazioni offerte e del contributo assistenziale disponibile.

WELFLIFE
We love your family

2 Il nostro Business Model

Verso un nuovo approccio nella gestione del rischio

Il nuovo modello di Business

Il contesto di riferimento

Il **Rischio** sta rapidamente **cambiando** per effetto di diversi fenomeni:

- ✓ Un **contesto mondiale** in rapida e **imprevedibile** evoluzione (politica, economica, ambientale, tecnologica, …)
- ✓ Una **crescente apertura verso l'estero** del sistema paese Italia (de-localizzazione stabilimenti, partnership internazionali, presenza commerciale, …)
- ✓ L'introduzione di **nuove tecnologie** di comunicazione, informazione e lavoro
- ✓ L'introduzione di **nuove normative** che implicano investimenti in diversi settori per la prevenzione del rischio (esempio banche, assicurazioni, sanità, utilities, …)
- ✓ L'esigenza per i **clienti più evoluti** di una maggiore cultura nella gestione e prevenzione del rischio (funzioni aziendali, risorse competenti, investimenti in strumenti, …)

Le Aziende devono essere in grado di affrontare, gestire e prevenire in futuro rischi sempre più complessi.

Il nuovo modello di Business

Da intermediari a consulenti del rischio

European Brokers oggi propone l'assistenza al cliente per la gestione di **tutti i costi del rischio**, **non solo di quelli assicurativi**

La nostra MISSION:

Ieri	Oggi
Assistere il cliente nella scelta della migliore copertura assicurativa	**Assistere il cliente nella gestione di tutti i rischi dell'azienda** **Supportare il cliente nella razionalizzazione di tutti i costi del rischio**

Il nuovo modello di Business

Un nuovo modello di vendita su misura

Ieri

Vendita tradizionale di polizza a copertura di rischi

Altri servizi di consulenza o post-vendita accessori rispetto ai prodotti principali

Commissione All-inclusive
non valorizza separatamente i servizi accessori

Oggi

- **Risk Assessment**
- **Risk Strategy**
- **Collocamento dei rischi sul mercato assicurativo**
- **Disegno ed implementazione di strumenti**
- **Gestione Amministrativa Contratti e Sinistri**
- **Formazione sul Rischio**
- **Commissioni di intermediazione**
- **Consulting fee**
- **Management fee**
- **Success fee**

Creare valore con la gestione del rischio

Un approccio modulare

L'obiettivo dell'approccio è quello di **ridurre il costo del rischio operativo** per la Banca

La metodologia consentirà inoltre di essere **compliant all'approccio Basilea 2.**

- *Individuazione e cata-logazione dei rischi*
- *Valutazioni **statisti-che** (quanti eventi accadono?) e **funzionali** (perché accadono?)*
- *Stima di impatto (quantificazione economica del rischio)*
- *Individuazione delle azioni di Risk Mitigation*
- *Quantificazione delle riduzioni*

- ***Analisi di dettaglio** dei principali processi impattati*
- *Re-engineering dei **processi***
- ***Business Continuity Planning***

- *Analisi dei **contratti** di fornitura e approvvigion amento*
- ***Revisione** dei contratti per il trasferiment o del rischio*

- *Analisi dei **flussi informativi***
- *Individuazione del **software** per il monitoraggio degli eventi di danno*
- *Sviluppo di **indicatori di performance***
- *Project management della realizzazione degli applicativi*

- ***Competencies assessment**: individuazione degli skill necessari per una efficace gestione del rischio*
- ***Momenti formativi** per sviluppare tra gli addetti ai lavori la consapevolezza dell'importanza della corretta gestione del rischio operativo*

- *Definizione della corretta **strategia assicurativa***
- ***Negoziazion e** delle Coperture*

Le nostre specialty lines

- Bond
- Credito
- Engineering
- Enti Pubblici
- Flotte
- Marine & Cargo
- Medical Malpractice
- Motor
- RC Professionale
- Welfare & Previdenza

3
EB FINANCE
Sosteniamo le imprese italiane con strumenti di liquidità
EB

EB FINANCE - Un’offerta unica

Strumenti a sostegno delle imprese italiane

European Broker è l’unico dei grandi gruppi di brokeraggio ad essere autorizzato all’attività di intermediazione creditizia (iscrizione ai sensi dell’art. 128-sexies del D.lgs. 385/1993 (“Testo Unico Bancario”) nell’elenco dei mediatori creditizi al n. M127.

ESPORTARE OFFRENDO CONDIZIONI DI PAGAMENTO VANTAGGIOSE?

Credito all’esportazione e project finance

INVESTIRE ALL’ESTERO?

Finanziamenti agevolati, partecipazioni nel capitale e protezione degli investimenti all’estero (paesi ad alto rischio)

DIFFICOLTÀ DI ACCESSO AL CREDITO DOMESTICO?

Garanzie finanziarie

NECESSITÀ DI CONCEDERE DILAZIONI DI PAGAMENTO?

Assicurazione del credito

PARTECIPARE A GARE IN ITALIA E ALL’ESTERO?

Cauzioni e Fidejussioni

TRASFORMARE IN LIQUIDITÀ I CREDITI?

Factoring

EB partner SACE – SIMEST

Accompagnamo le Imprese Italiane nel Mondo

SIMEST accompagna le imprese italiane **lungo tutto il ciclo di internazionalizzazione**, dalla prima valutazione di apertura a un nuovo mercato fino all'espansione con investimenti diretti.

FINANZIAMENTI AGEVOLATI	INVESTIMENTI IN EQUITY	SUPPORTO ALL'EXPORT
Partecipazione di PMI a fiere, mostre e missioni di sistema	Partecipazione al capitale di società extra UE + Contributo interessi + Finanziamento soci	Credito Acquirente
Studi di fattibilità	Fondo di Venture Capital	Credito Fornitore
Programmi di inserimento sui mercati extra UE	Partecipazione al capitale di società UE + Finanziamento soci	
Patrimonializzazione PMI esportatrici		
Programmi di assistenza tecnica		
Temporary Export Manager		
E-Commerce		

Partner di

sace simest gruppo cdp

Copertura Credito Italia e Estero

Espansione del volume di affari in Italia e all'Estero

possibilità di espandere il proprio volume d'affari sia in Italia che all' Estero grazie alla valutazione da parte della Compagnia circa la solvibilità di nuovi partner commerciali rappresentando così un importante sostegno alle vendite;

Conoscenza preventiva del mercato creditizio su potenziali buyer e monitoraggio costante dei propri clienti

capacità di affrontare con sicurezza nuovi mercati e nuovi partner, con la consapevolezza che in caso di difficoltà finanziaria dei clienti esiste una copertura assicurativa contro il rischio della loro insolvenza;

Miglioramento del rating e vantaggi nei rapporti con le banche

con l'avvento di Basilea II lo strumento assicurativo della garanzia sui crediti commerciali rappresenta il mezzo con cui le Società possono migliorare il proprio rating ed avere di conseguenza notevoli vantaggi nei rapporti con le Banche;

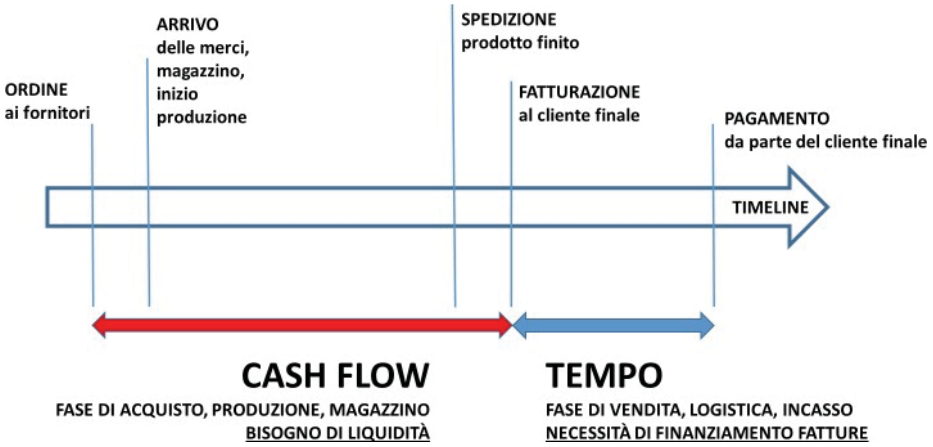
Recupero dei crediti in tutto il mondo tramite un network internazionale

Soluzioni aggiuntive

- *Factoring: smobilizzo a breve di crediti prosoluto e/o prosolvendo;*
- *Cartolarizzazione*

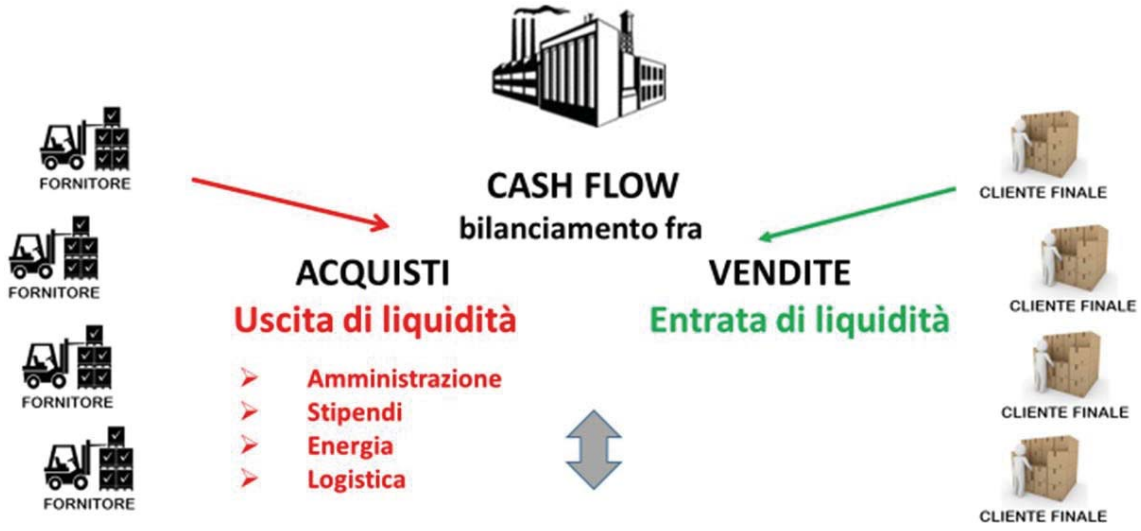
Risparmio fiscale

Operazioni di Funding - Reverse



OPERAZIONE DI FUNDING / REVERSE

Programma assicurativo-finanziario che permette alle aziende di accedere ad una finanza alternativa meno onerosa sia in termini di costi / oneri finanziari che d'impatto sulla centrale rischi.



Il factoring

Uno strumento a sostegno della liquidità e dei flussi di cassa delle imprese

FINANCE

Prodotti	Clientela target	Caratteristiche
Pro soluto	▪ Small business ▪ Corporate ▪ Large Corporate	▪ Copertura fino al 100% dei crediti ceduti ▪ FCT riceve i crediti, li gestisce e ne cura l'incasso ▪ FCT può anticipare il corrispettivo (di norma l'80%)
Pro solvendo	▪ Aziende che necessitano di linee di affidamento aggiuntive per lo smobilizzo	▪ FCT riceve i crediti, li gestisce e ne cura l'incasso ▪ Sono gestite anche operazioni verso clienti occasionali purché di importo significativo ▪ FCT può anticipare il corrispettivo (di norma l'80%)
Import/Export	▪ Aziende importatrici/esportatrici con relazioni commerciali verso soggetti esteri di standing	▪ FCT riceve i crediti, li gestisce e ne cura l'incasso ▪ I rischi vengono garantiti con copertura sino al 100% ▪ Di norma non è prevista l'anticipazione del corrispettivo
Factoring indiretto	▪ Grandi aziende interessate a razionalizzare proprio ciclo passivo	▪ FCT regola tutti i debiti verso i fornitori che aderiscono all'accordo e si rendono disponibili alla sottoscrizione del contratto di factoring ▪ Può prevedere anche operatività "maturity" con opzione dilazione per Grande Debitore
Maturity Factoring	▪ Aziende industriali / commerciali medio grandi che intendono regolarizzare i flussi di cassa	▪ Il fornitore/cedente ottiene la certezza dei flussi finanziari con il pagamento dei crediti alla scadenza o a data concordata ▪ FCT concede ai debitori, che hanno aderito all'accordo, di pagare a nuove scadenze concordate
Gestione e smobilizzo verso Enti Pubblici	▪ Aziende che sviluppano importanti volumi di fatturato verso la committenza pubblica	▪ Tecnicamente, il prodotto è il Factoring Domestico Notificato sia nella forma Pro solvendo che Pro soluto ▪ La cessione deve pertanto essere formalizzata tramite atto pubblico
Sales financing	▪ Aziende interessate nell'aumentare l'efficacia dei propri canali indiretti	▪ Il prodotto risolve problemi di cash flow ▪ Consente di limitare la scontistica sul prezzo di listino ▪ Consente di acquisire subito la clientela che non ha disponibilità immediata
Gestione smobilizzo crediti d'imposta	▪ Clienti di elevatissimo standing	▪ Cessione dei crediti da imposte dirette ▪ L'operazione avviene con atto pubblico
Operazioni strutturate	▪ Clienti di elevatissimo standing	▪ Esclusivamente pro-soluto ▪ Sui crediti in bonis con anticipazione e garanzia di norma la 100% ▪ Attenta selezione dei debitori

Cessione crediti Pubblica Amministrazione

Uno strumento per tutte le imprese che partecipano alle gare pubbliche

Vantaggi per le imprese creditrici verso la P.A.

Inbudget - formula Revolving

- Creazione di liquidità
- Ottimizzazione della gestione del capitale circolante
- Miglioramento degli indici di bilancio
- Esternalizzazione del processo di gestione del credito

Incaglio - cessione spot

- Creazione di liquidità
- Gestione credito da parte di un team specializzato di legali

Lo smobilizzo dei crediti commerciali verso la P.A. attraverso operazioni di securitization di crediti derivanti da attività di factoring consente alle imprese fornitrici di **convertire un credito (scaduto, in contenzioso e anche illiquido**, ovvero difficilmente esigibile) **in titoli negoziabili**. Si tratta di uno strumento estremamente efficace per:

- **ridurre l'elevata incidenza dei crediti commerciali deteriorati nel bilancio delle imprese**;
- **ampliare lo spettro delle fonti di finanziamento in alternativa al credito bancario**, in quanto consente di raccogliere liquidità sui mercati dei capitali;
- **trasferire il rischio del ritardato pagamento** su una più ampia platea di investitori, sempre più interessati a diversificare il portafoglio con asset alternativi.

Le immagini, i testi, le idee ed in generale il materiale creativo originale contenuto, sviluppato ed esposto nel seguente documento sono di proprietà European Brokers S.r.l. - www.ebrokers.it. Il contenuto del presente documento è da considerarsi riservato e confidenziale.